

12th IR REPORT

December 1, 2018
through November 30, 2019

証券コード: 6558

cookbiz*

食を、世界のまんやかに。



10期連続増収達成。 事業間シナジー強化・ シェア拡大と健全な投資を 継続し、さらなる成長を 目指します。



代表取締役社長CEO
藪ノ 賢次

1980年5月2日生まれ
2004年大阪府立大学工学部卒業後、すぐに起業。
幾つかのサービスの立ち上げを経験した後、
2007年12月に当社を設立し、代表取締役社長に就任。

藪ノが語る! 第12期の概況と今後の戦略

Q まず第12期(2019年11月期)の振り返りをお願いします。

A 主力事業が堅調に推移し、10期連続で増収となりました。

主力の人材紹介事業、ならびに求人広告事業が堅調に推移し、売上高2,973百万円(前期比18.8%増)、営業利益226百万円(前期比70.9%増)、経常利益227百万円(前期比65.2%増)、当期純利益139百万円(前期比96.6%増)での着地となり、売上高に関しては10期連続での増収となりました。

当期は、人材紹介事業においては求職者と当社キャリアアドバイザーとの面談内容を改善するとともに、求人企業の新規開拓により求職者への紹介企業数を向上させることで、求人企業と求職者のマッチング率の向上を行いました。求人広告事業に

おいては、中期的な成長を目指し人材採用を推し進めるとともに、研修体制の充実を図り営業力強化に取り組みました。また、2019年4月にはダイレクトリクルーティングサービスである「ダイレクトプラス」を開始し、商品ラインナップの拡充に努めました。また新規事業である研修事業「クックビズフードカレッジ」、料理人・シェフを中心としたSNS「Foodion」及び特定技能を取得した外国人材の紹介事業においては、それぞれ投資を行い事業領域の拡大を推進いたしました。

Q あらためて、事業内容をお教えてください。

A 「食に関わるすべての人の成長を実現する。」をミッションに、「食」を人気の「職」にする」をビジョンに掲げ、事業を行っています。

当社の主力サービスは人材紹介事業及び求人広告事業の2本柱となっており、人材紹介事業では飲食業に特化した人材マッチングサービスを展開しております。また、求人広告事業では飲食業に特化した求人サイト「クックビズ」を運営するとともに、2019年4月よりダイレクトリクルーティングサービスである「ダイレクトプラス」をリリースしております。また、2019年3月より求人広告営業の販売業務委託「販売パートナー制」を開始し、当社の拠点があるエリア以外での事業を展開しております。

Q 成長戦略はどのようにお考えでしょうか。

A 2020年11月期は各事業間のシナジー強化に取り組みつつ、3つの成長戦略により、さらなる成長を目指します。

3つの成長戦略の1つ目は拠点の展開です。2020年1月には札幌市に、2月には京都市に拠点を開設します。今後も事業環境を見極めつつ、カバー領域の拡大を図る計画です。2つ目は「ダイレクトプラス」です。利用企業の採用数や使い勝手の向上を目指し、専用のプロモーションを行うことで、データベースの拡充に努めるとともに、自動配信機能の強化など利用企業の採用工数が削減できるような改善に取り組んでまいります。3つ目は顧客体験の向上です。求職者と当社キャリアアドバイザーとの面談の質の向上など、求職者の当社サイトへの訪問から求人企業との面接までの当社のサービスを見直し、各フェーズにおける歩留まりの向上を行います。



カスタマーサクセスチームを配置し、スカウト受諾までをサポート
定額制で何名採用しても追加費用はなし

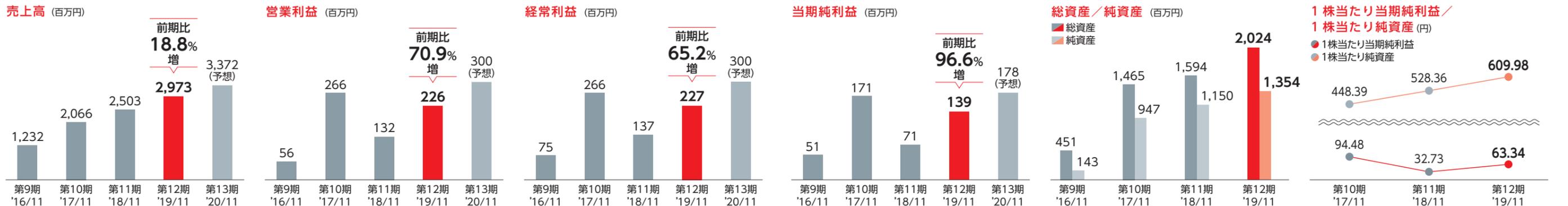


Q 最後に株主様へメッセージをお願いします。

A 既存事業のシェア拡大と健全な範囲での投資を継続し、収益の拡大を図ります。

次期2020年11月期においては、売上・利益ともに過去最高を見込んでおります。人材紹介・求人広告・ダイレクトリクルーティング・研修と複数の採用手法から育成まで、一括で行えるという利便性を提供し、求人企業の人材採用～人材育成に寄り添う関係性を構築していきたいと考えております。また、「食」×「人材」に留まることなく、「食」×「something(サムシング)」で付加価値の高い事業を創造し、マーケットの新たな課題やニーズに対応し続けることにより、中長期的な成長を目指してまいります。

Financial Highlights (単位未満切捨て)



Corporate Profile & Stock Information

会社概要 (2019年11月30日現在)

会社名 クックビズ株式会社
設立 2007年12月
資本金 471,536千円
事業所 大阪本社
新橋オフィス
五反田オフィス
名古屋オフィス
福岡オフィス
横浜オフィス
従業員数 213名(パート・アルバイトを除く)
事業内容 《フード関連業に特化した以下事業》
有料職業紹介事業／求人サイト運営事業／
研修事業

役員 (2020年2月21日現在)

代表取締役社長CEO 藪ノ 賢次
取締役COO 生田 亮人
取締役CFO 岡本 哲郎
社外取締役 吉崎 浩一郎
監査役(常勤) 高瀬 博
社外監査役 嶋内 秀之
社外監査役 福本 洋一

株主メモ

上場証券取引所 東京証券取引所(マザーズ市場)
事業年度 毎年12月1日から翌年11月30日まで
定時株主総会 毎年2月
基準日 定時株主総会 11月30日
期末配当 11月30日
中間配当 5月31日

公告方法 電子公告の方法により行います。
ただし、電子公告によることができない事故
その他やむを得ない事由が生じたときは、
日本経済新聞に掲載を行います。

株主名簿管理人 三井住友信託銀行株式会社
同事務取扱場所 大阪市中央区北浜4丁目5番33号
三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
〒168-0063
同郵便物送付先 東京都杉並区和泉2丁目8番4号
三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
及び照会先 電話 0120-782-031(フリーダイヤル)

同ホームページ <https://www.smtb.jp/personal/agency/index.html>
アドレス

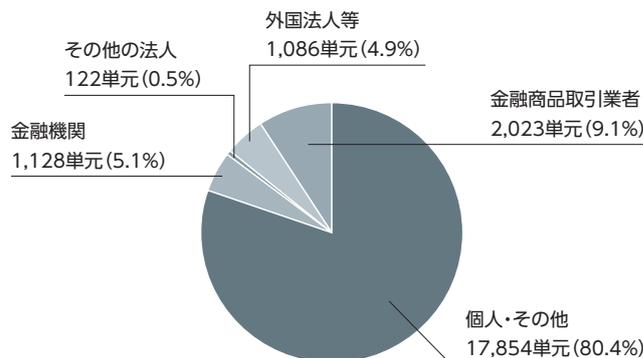
沿革

2007年 12月 クックビズ株式会社設立
フード産業に特化した人材紹介事業を
スタート
2008年 3月 飲食求人サイト「クックビズ」を公開
2012年 7月 フード産業に特化した求人広告事業を開始
12月 渋谷オフィスを東京都渋谷区に開設
飲食人材のプロによる“食”のキュレーション
サイト「クックビズ総研」を公開
2014年 4月 名古屋オフィスを名古屋市中区に開設
2016年 4月 飲食人がより良く働くためのメディア
「Foodion」を公開
2017年 2月 五反田オフィスを東京都品川区に開設
11月 東京証券取引所マザーズ市場へ上場
2018年 2月 渋谷オフィスを東京都港区に
新橋オフィスとして移転
5月 名古屋オフィスを名古屋市中村区に移転
6月 福岡オフィスを福岡市中央区に開設
9月 横浜オフィスを神奈川県横浜市に開設
2019年 4月 ダイレクトリクルーティングサービス
「ダイレクトプラス」をスタート
2020年 1月 札幌オフィスを北海道札幌市に開設
2月 京都オフィスを京都市下京区に開設

株式の状況 (2019年11月30日現在)

発行可能株式総数	7,000,000株
発行済株式総数	2,222,201株
株主数	1,307名

●所有者別単元株式分布状況 (1単元:100株)



クックビズ株式会社

〒530-0012 大阪市北区芝田2-7-18 LUCID SQUARE UMEDA 8階
TEL:06-6374-9912 FAX:06-6131-6470



見やすいユニバーサルデザイン
フォントを採用しています。

詳しくは当社ウェブサイトをご覧ください。 [クックビズ](#) [IR](#) [検索](#)