FURYU Precious days, always

第11期株主通信 2016年4月1日~2017年3月31日

フリュー株式会社



ごあいさつ

株主の皆様には、日頃より格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

ここに当社第11期(2016年4月1日から2017年3月31日)の株主通信をお届けするにあたり、ご挨拶申し上げます。

当社は、1997年にオムロン株式会社にてエンタテインメント分野の新規事業として始まり、2007年4月のマネジメント・バイアウトによりフリュー株式会社として独立いたしました。

これまで、プリントシール事業をはじめ、コンテンツ・メディア事業、キャラクタ・マーチャンダイジング事業、ゲーム事業と様々なエンタテインメント事業領域に参

入し、その範囲を着実に広げつつ、強固な財務基盤を築くために安定的な成長・拡大を心がけてまいりました。 そして、2015年12月18日には、東京証券取引所市場第一部へ上場いたしました。

事業開始から20年、独立して10年の節目を迎え、このたび「5ヶ年経営計画」を策定いたしました。これまでの10年間が「安定拡大期」とすれば、これからの5年間は「成長期・ギアチェンジ」です。積極的な事業展開と投資を行うことで、総合エンタテインメント企業へと成長してまいります。

株主の皆様には、今後とも一層のご支援、ご鞭撻を賜りますよう、よろしくお願い申し上げます。

2017年6月

◆フリューの事業 プリントシール事業をはじめ、多種多様な事業を行っています。

ガールズトレンドビジネス

→ 若い女性のきれいになりたい、可愛くなりたいというニーズに応える

企業理念

人々のこころを豊かで幸せにする 良質なエンタテインメントを 創出する!

世界観ビジネス

プライズやゲーム、アニメなどのキャラクターを通じてその世界観を広める

プリントシール事業プリントシール機の企画・開発・販売

ー-コンテンツ・ メディア事業

> コンテンツ配信、 eコマース、 メディア事業

3。 キャラクタ・ マーチャンダイジング 事業 プライズ(景品)の企画・

ゲーム事業

家庭用ゲーム・スマート フォン向けゲームの企 画・開発・販売、 アニメ製作

プリントシール機 業界シェア 10.1

※2016年夏現在、白社調べ

プリントシール関連サービス 有料会員数

約163万人

※2017年3月末現在



インタビュアー紹介

榎戸 教子

(えのきど のりこ)

7月24日生まれ、静岡県出身。

さくらんぼテレビジョン、テレビ大阪のアナ ウンサーを経て2008年より経済キャス ターに。常葉大学の非常勤講師も務め 10年目になる。

■主な出演番組・イベント

テレビ大阪: 『ニュースBIZ』キャスター BSジャパン: 『日経モーニングプラス』

キャスター出演中 テレビ東京: 「Mプラス11」

マーケットキャスター出演中

日経フォーラム 世界経営者会議 司会

2017年3月期(当期)の連結業績につい てお教えください。

当期の業績につきましてセグメントごとにご説明 いたしますと、主力事業であるプリントシール事業 では、プリントシール機『KATY(ケイティ)』(2015 年11月発売)が好調だったことから、セグメント全体も非常 に堅調に推移いたしました。その結果、連動するコンテンツ・ メディア事業のプリントシール画像取得・閲覧サービス『ピ クトリンク の有料会員数が163万人(前期比2万人増)を超 えるなど好調に推移いたしました。

キャラクタ・マーチャンダイジング事業は、前期に大きな ヒットタイトルがあったため、当期は若干減収いたしました が、前期に増して商品数の積上げに注力したことにより、安 定的な収益を確保することに成功いたしました。ゲーム事 業は、売上高が順調に推移した一方で、今期(2018年3月 期)の収益最大化のため、投資を拡大いたしました。

以上の結果、当期における連結業績は、売上高24.890百 万円(前期比3.0%增)、営業利益3,920百万円(同7.4% 増)、経常利益3.921百万円(同7.0%増)、親会社株主に帰 属する当期純利益2.798百万円(同13.6%増)となり、過去 最高益を更新することができました。

5ヶ年経営計画を策定されましたが、今 後の展望や成長戦略についてお聞かせ ください。

今後の戦略につきまして、ガールズトレンドビジ ネスにおいては、引き続きプリントシール機のプレ イ回数増加の施策を行い『ピクトリンク』へ誘導す るとともに、Webマガジンやカラーコンタクトレンズの販売 に注力し、若年女性層向けサービスの拡充をさらに推し進 めます。

一方、世界観ビジネスにおいては、ゲーム事業をプリント シール事業とならが収益の柱とすべく、注力いたします。そ のために、各事業の相乗効果を最大限に生かした「メディア ミックス戦略 に取り組みます。1つのキャラクターや世界観 を、ゲーム、アニメ、クレーンゲーム景品等、複数の事業で同 時展開し、話題性をつくることで、大きなプロモーション効 果を生むことができるのが、「メディアミックス戦略」です。こ れにより、世界観ビジネス全体で大きな収益を上げるビジ ネスモデルへ移行してまいります。

なお、今期の連結業績は、売上高は26.500百万円(前期 比6.5%増)、親会社株主に帰属する当期純利益は2.800百 万円(同0.1%増)と予想しています。

5ヶ年経営計画の骨子

ガールズトレンドビジネス

定量目標

重点戦略

プリントシール事業売上高 ●プレイユーザー層の拡大 110億円

ピクトリンク有料会員増加

コンテンツ・メディア事業売上高

カラーコンタクト販売事業 (EC) の伸長

170億円

●世界観ビジネス

定量目標

キャラクタMD事業売上高 ●キャラクターのカテゴ

110億円

ゲーム事業売上高 110億円

重点戦略

リーを積み上げてシェ ア拡大

メディアミックス展開、 ゲーム事業を収益の柱へ

♦財務

定量目標

連結売上高 500億円

営業利益率 20%

重点戦略

株主価値の向上

●資本、業務提携やM&A を通じて事業展開を加速

当社はこれまでの10年間、財務基盤を強化しながら安定 的成長を背景に新規事業の種まきを行ってまいりました が、これからの5年間は成長率を高め、大きな成長を打ち立 てる期間とし、高い目標設定を行いました。目標達成へ向け さらに積極的な事業展開と投資を行ってまいります。

特集

プリントシール機



プリントシール機(プリ機)が誕生 してから20年以上が経過しまし た。20年間、常に女子高生を中心 とした若年女性の注目を集めてき たプリ機。当社のプリ機はその時 代時代の女の子が求めるものを反 映し、変化や進化を繰り返し歩んで きました。ここでは、その歴史をご 紹介いたします。

プリントシール機ってどんなもの?

プリントシール機とは、写真シールを作って遊ぶ機械で す。特に10~20代前半の女性の遊びとして定番化され るほどの人気を誇ります。現在では、高機能力メラや画像 処理機能も搭載されています。

設置場所は?

プリ機は、主にアミュー ズメント施設や商業施 設に設置されています。



撮り方は?

撮影コースを選択し、 ブース内で撮影します。 このとき、画像処理が行 われ、顔やスタイルが補 正されます。



落書き機能って?

撮影後は、落書きブース に移動し、タッチペンで 画像上に様々なデコ レーションを加えること ができます。スタンプや ペンの種類も豊富です。



できあがりは?

撮影、落書きした写真 がシール紙として出力 されます。スマートフォ ンでダウンロードするこ とも可能です。



1995~

プリントシール機の誕生

機の「プリント倶楽部」※(株式会

社アトラス)が登場。機能として

は、フレーム選択しビデオカメラ

で撮影するシンプルなもので"プ リクラ"の愛称で親しまれました。

※プリント倶楽部、プリクラは株式

会社セガホールディングスまたは

その関連会社の登録商標または

1995年、元祖プリントシール

◆プリントシール機市場創生期

写真をフィルムカメラで撮り、後から現 像するものだった時代、撮ったその場で写 真シールが作れる目新しさがヒットしまし た。特にフレーム(写真を囲む装飾デザイ ン)選択や簡単な落書き機能の楽しさが 女子高生に受け、当時の女子高生文化の 代表格として注目されました。

1999年にはオムロン株式会社がエン タテインメント分野の新規事業として市場 へ本格参入しました。





撮ったシールは…

2001~

(1999年)



当時の女の子達は、手帳や小物 に貼ったり、友達と交換したりして 楽しみました。たくさん集めた シールをノートに貼ってデコレー ションすることも流行りました。

◆撮影の遊び要素で楽し

この頃から、みんなでわ いわい撮影を楽しむスタイ ルが流行しました。可動式 カメラ、階段や斜面付き、風 が吹く、大人数撮影といっ た様々な写真が撮れるプリ 機が登場し始めました。撮っ た画像を装飾するスタンプ などの落書き機能もより充

また、カメラ付き携帯の 普及で携帯向け画像取 得サービスもこの頃 始まりました。

チルティショット

(2001年)

オムロン株式会社第1号機は似顔絵作成!

似テランジェロ (1997年)

オムロン株式会社の 第1号機は、写真ではな く「似顔絵シール機」。当 時の最先端技術である 顔認識ソフトウェアを利 用して似顔絵を作成でき るものでした。



撮影空間に階段と斜面を 新設した機体。リモコン操作 でカメラも可動しました。(オ

'99 カメラ付き携帯誕生

'95 PHS 発売 ポケベル全盛

コギャル・ギャルブーム

2017 2006~ 2011~





スタンプ・落書き

◆「デカ目」処理技術の導入

「目ヂカラ」を強調した読者モデルブー ムが訪れ、「遊び」から「写り」を重視する 時代に変わります。プリ機にも、画像修正 などでいかに「盛れる」(=自分がより可愛 くみせられる)かが求められました。自動 的に瞳が大きくなる「デカ目」処理が標準 搭載され、一眼レフの高画質カメラや高 性能プリンターも導入されました。



美人 - プレミアム - (2007年)

まつ毛など繊細なパーツ も綺麗に表現する「日ヂカ ラ」機能を搭載。業界初のリ アル1200dpi高性能プリ ンターでより美しいシール の仕上がりを実現。

◆「ナチュラル盛り」の時代へ

アイドル達が人気を博し始めたこの頃から、女の子の「可愛い」も 自然な可愛さが求められるようになりました。写りのニーズは「盛る」 「デカ目にする」から「なりたい顔に自然な形で近づける」になってい ます。

2014年頃からは、好みの目の形、理想の肌質を実現できるよう、 パーツや輪郭を調整する機能が搭載されたプリ機が登場。2人で 写っても個別で画像処理ができるといった機能も充実しました。



シール活用方法を 新提案

現在、シール紙は、長財布などにその まま保管する利用者が多いですが、フ リューはその活用方法を改めて企画。 カードケースへ収納できる名刺サイズの 印刷レイアウト『ポケットプリ』を開発しま



した。アルバ ムのように "シールを 集めて振り 返る"楽しみ を提案して います。

撮った画像は スマホでダウンロード スマホアプリ『ピクトリンク』

シールや撮影画像の用途も時代と共に多様化し、現在は 主に撮影画像のデータをスマートフォンでダウンロードし、 ソーシャル・ネットワーキング・サービス (SNS) で公開し て楽しむ利用者が増えました。フリューでは、プリントシー ル機で撮影した画像を、取得・閲覧できるスマホアプリ『ピ クトリンク』を運営しております。

※同サービスのWebサイトは2011年、スマホアプリは2012年より開始



ダウンロード



プリントシール (シール紙)

(画像データ)

Topics プリントシール機の技術進化

プリントシール機は最先端技術の集合体で あり、年々進化しています。

1台のプリ機には、狭い空間で自由にポー ズをとるための「筐体設計」から、一眼レフの 広角レンズを使った「撮影技術」、最適なスト ロボとカメラ位置・角度を決める「光学設計」、 メカニックをスムーズに動かすための「電気・ 電子回路設計」などの技術が用いられていま す。また、「画像処理技術」にはレンズ歪みの補 正、顔のパーツまで判別する高精度の顔検出 機能、人物と背景の合成技術などが用いられ ています。

「より可愛く写りたい」という女の子の気持 ちはいつの時代も変わりありません。こうした 技術開発への取り組みが、女の子が「今なり たい顔」の写りを実現可能にしています。





2010夏



2011夏



より自然に







2014夏



2013夏

KATY(ケイティ) (2015年)

アミューズメント業 界誌にて、2016年業界 貢献ランキングの部門 1位*を獲得したシリー ズの第1号機。撮影環 境・シール紙を一新し、 より自然に見える大き な目と、美しい肌の質 感を実現。



Instagramブーム

※『月刊アミューズメント・ジャーナル』2017年1月号 [Best Income Award]アミューズメントベンダー 部門より

LINE普及

フリューの最新機種のご紹介

- ◎ 「SALON AIR (サロンエアー)」
 - ▶▶ 2017年7月発売
- ●画像処理方法を一新 し、ふんわり軽い髪の 表現でよりナチュラル な加工を実現
- ●新しい背景画像との 合成方法を採用



◎『winc(ウィンク)』 ▶▶ 2017年3月発売



- "抜け感のある可愛い顔" を最新技術で表現
- 撮影画像を使用したコラー ジュ動画「プリちょこ動画」 を自動で作成
- ●本機種より名刺サイズの 印刷レイアウト「ポケットプ リ』の搭載がスタート

読モ(読者モデル)ブーム

Twitterブーム

2015夏

アイドルブーム

配当実績・予定

当社は、株主に対する利益還元を 1株当たり年間配当額 重要な経営上の施策の一つとして認 識しており、業績の動向や将来の成 長投資に必要となる内部留保の充実 や財務基盤の確立を総合的に勘案 し、安定的な利益還元を行うことを基 本方針としております。

この基本方針に従って、当期の配 当につきましては配当性向30%を目 安とし、1株当たり30円とさせていた だきました。



※2016年3月期の配当については、株式分割による影響を加味し、 2017年3月末の発行済株式数28.296.000株を基準に、溯及修正 を行った場合の1株当たり年間配当金を算出しております。

■株主優待制度を導入

当社は、株主の皆様の日頃からのご 支援に感謝するとともに、当社株式の 投資魅力を高め、多くの株主様に中長 期にわたって当社株式を保有していた だくことを目的に、株主優待制度を新 設いたしました。

今後ともさらなる成長を日指して邁 進してまいります。

株主優待対象者

3月末日現在の株主名簿に記載または記録された、当社株 式1単元(100株)以上を保有する株主様。

株主優待内容

保有株式数	内容
100株以上	クオカード 2,000円

株式分割を行いました。

当社は、2017年2月28日を基準日として、1株につき3株の割合で株式分割を実施いたしました。株式分割 を行い、投資単位当たりの金額を引き下げることにより、投資家の皆様がより投資しやすい環境を整え、投資家 層の拡大と当社株式の流動性の向上を図ることを目的としています。

トピックス

TOPICS

「女子高生ミスコン2016-2017」を開催

当社では、"日本一可愛い女子高生"を女子高生ら自身が投 票して選出する「女子高生ミスコン」を主催しております。プリ ントシール機『UP』をプレイすることで、エントリーや投票がで きるのが特徴で、グランプリ選出までに約37万人のエント リー、100万以上の投票が行われました。

●左画像、左から2番目がグランプリ受賞【ゆきゅん】さん(関西地方代表)、 左から3番目が準グランプリ受賞【みなみ】さん(九州・沖縄地方代表)





自社初となるオリジナルカラーコンタクト を発売

当社は、メーカーとしての事業に新たに参入し、自社オリ ジナルカラーコンタクト第1弾となる『LuMia(ルミア)』を 2016年9月に発売いたしました。

『LuMia』は、"私らしく、輝く"をコンセプトとした、普段で も使用できるナチュラルなレンズです。紫外線透過の軽減 やレンズのうるおい保持に加え、色素が直接瞳に触れない 「ラップイン構造」を採用し、安心かつ高品質な製品となっ ています。



『あんさんぶるスターズ!』『ベイブ レードバースト|関連商品がヒット!

当期のキャラクタ・マーチャンダイジング事業では、ス マートフォン向け男子アイドル育成プロデュースゲーム『あ んさんぶるスターズ!』をクレーンゲーム向け、コンビニエ ンスストア向けに景品化した商品がヒットいたしました。

また、ゲーム事業では、小学生に人気のあるTVアニメを ゲーム化したニンテンドー3DSTMソフト『ベイブレードバー ストーが2016年11月に発売され好評を博しました。



©2014 Happy Elements K.K

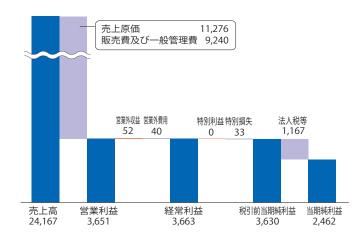


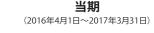
©Hiro Morita, BBBProject, TV TOKYO

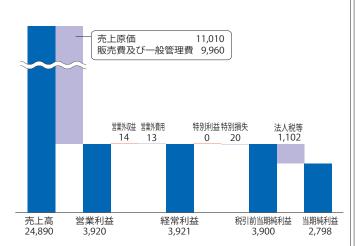
▶損益計算書の概要(単位:百万円)

前期

(2015年4月1日~2016年3月31日)

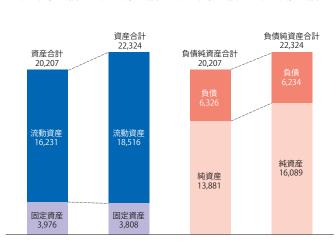






▶貸借対照表の概要 (単位:百万円)

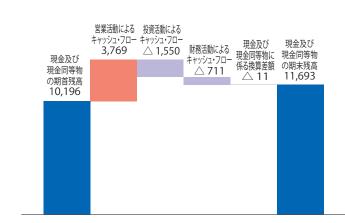
前期末 当期末 前期末 当期末 (2016年3月31日現在) (2017年3月31日現在) (2017年3月31日現在) (2017年3月31日現在)



▶キャッシュ・フロー計算書の概要 (単位:百万円)

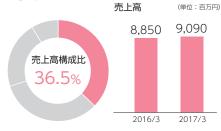
当期

(2016年4月1日~2017年3月31日)



プリントシール事業

『UP』、『Cyun't ~恋するプリ~』、『winc』の3つの新機種を発売、プレイ回数が堅調に推移し、シール紙の売上が伸長しました。



コンテンツ・メディア事業

『ピクトリンク』の入会・継続利用促進施策により有料会員数が増加しました。カラーコンタクトレンズ販売では、自社ブランド品の卸売を開始したこと等により、売上を伸ばしました。



キャラクタ・

マーチャンダイジング事業 多数の新規キャラク

ター版権の獲得とそ の商品化を行ったも のの、前期主力商品 の売上に匹敵するよ うな版権を獲得する に至らず、前期の売 上を下回りました。



ゲーム事業

版権タイトル「ベイブ レードバースト」等が 売上に寄与しました。 また、スマートフォン 向けオリジナルゲー ムアプリ『モン娘☆ は~れむ』の配信が 前期に比べ売上を伸 ばしました。



会社概要 (2017年4月1日現在)

商号 フリュー株式会社

本社所在地 T150-0032

東京都渋谷区鶯谷町2-3 COMSビル2F

2007年4月1日 設立 資本金 16億3,921万円

従業員 408名

役員の状況 (2017年6月27日現在)

取締役 代表取締役社長 田坂 吉朗 専務取締役 三嶋 専務取締役 眞 常務取締役 新 本 祐 取締役 勝行 取締役 松並 憲示 社外取締役 行 廣 昌 彦 社外取締役 中土井

監査役 監査役 昭

> 社外監査役 渡邊 肇 社外監査役 山崎想夫

株式の状況 (2017年3月31日現在)

発行可能株式総数 104,400,000株

発行済株式の総数 28,296,000株

※2017年2月28日を基準日として実施した株式分割(1株を3株に分割)に伴 い、発行可能株式数は69,600,000株、発行済株式の総数は18,864,000株増加 しております。

株主数 8.460名

大株主(上位10名)

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
田坂 吉朗	5,130,000	18.13
吉田 眞人	1,620,000	5.73
新本 祐一	1,620,000	5.73
三嶋 隆	1,620,000	5.73
フリュー社員持株会	1,542,600	5.45
芝山 貴史	1,440,000	5.09
稲毛 勝行	1,080,000	3.82
中村 真司	1,080,000	3.82
鬼頭 金正	1,080,000	3.82
溝上 耕史	1,080,000	3.82

※持株比率は自己株式(192株)を控除して計算しております。

Webサイトのご案内

当社のコーポレートサイトでは、セグ メント別の事業内容をはじめ、最新の IR情報など様々な情報を掲載していま す。ぜひご活用ください。

主な掲載コンテンツ

- ●会計情報
 - ●ニュースリリース
- ●事業紹介 ●IR情報
- ●採用情報

http://www.furyu.jp



フリュー

QRコードはこちら

検索



会社沿革

1997年	オムロン株式会社にて エンタテインメント分野の新規事業として開始
1998年	プリントシール機事業に参入
2001年	モバイルコンテンツ事業に参入
2002年	プライズ(景品)事業に参入
2003年	オムロンエンタテインメント株式会社設立
2007年	マネジメント・バイアウトにより、 フリュー株式会社として独立
2009年	ゲーム事業に参入
2012年	株式会社ウィーヴ全株式取得
2014年	株式会社コアエッジへ資本参加
2015年	東証一部上場

株主メモ

事業年度	4月1日から3月31日まで
定時株主総会	毎年6月
剰余金の配当の基準日	3月31日
株式の売買単位	100株
株主名簿管理人および 特別□座管理機関	みずほ信託銀行株式会社
連絡先・郵便物送付先	〒168-8507 東京都杉並区和泉二丁目8番4号 みずほ信託銀行株式会社 証券代行部 電話 0120-288-324 (フリーダイヤル)
証券コード	6238

フリュー株式会社