

特集

IT社会の変化にアジャストできる強みを発揮

グループ各社の持つ特徴を活かし、拡大する市場での成長を目指します。

社長インタビュー

「時代にアジャストできる強みを発揮し、成長の一步を刻みます。」

IR伝言板

株主様からのご質問にお答えします



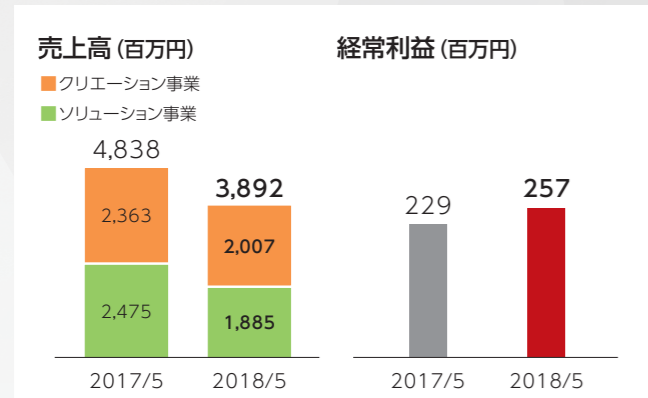
新たな飛躍のための準備は完了しました。

来期は、時代にアジャストできる強みを発揮し、成長の一步を刻みます。

株主の皆様におかれましては、平素より格別のご支援を賜り、厚く御礼申し上げます。第30期(2017年6月1日から2018年5月31日まで)の業績および、今後の取り組みと展望につきまして、ご報告申し上げます。

当期は次の飛躍のために、いったん姿勢を低くすることが必要でした。

当期の実績において、利益につきましては増益したものの、売上高については、クリエイション事業、ソリューション事業ともに減収となりました。この1年間は次の成長のための準備に費やしてまいりました。その仕組み作りを終えることができましたので、来期以降の成長には自信を持っています。株主の皆様には、ぜひご期待いただきたいと思っております。



店頭アフィリエイトサービスや海外部門を整理し終えました。

当社グループは、スマートフォンの普及とともに「店頭アフィリエイトサービス」に注力してまいりました。このサービスは携帯電話販売店に来店する顧客に対し、店頭スタッフが各種コンテンツを説明し、会員登録に至った件数に応じて成功報酬を獲得するビジネスモデルです。しかし、昨今の厳しい経営環境を鑑みた結果、同サービスを事業譲渡しました。

また海外部門も現状では将来の成長戦略が描けていない現実を見据えて、前期にはインド、当期には中国を整理しました。そうして身軽になった上で、当社の経営資源をすべて今後の成長が期待できるスマートフォンやAI、IoT関連に集中する体制を整えました。

クリエイション事業・コンテンツ部門の陣頭指揮に立ちます。

当社は、当期において事業分野をクリエイション事業とソリューション事業に再編しました。クリエイション事業とは、自社で保有する権利や資産を活用するサービス。そしてソリューション事業はクリエイション事業で培ったノウハウを活かした受託開発等のITソリューションサービスとなります。

ソリューション事業は、当期から私が本部長を兼任することで、利益を生む構造を確立させてきました。また、本年3月1日からはクリエイション事業をテコ入れをするために、同事業の中のコンテンツ本部長を私が兼任し、陣頭指揮を執ることといたしました。

具体的には、売り上げの基盤となるスマートフォン向けアプリ(渋滞情報、電子書籍、ゲーム、フリーマーケット、女性の体調管理など)のマネタイズや、集客の戦略を推進してきた他、パートナー企業と連携し、新しいビジネスモデルの創出に注力しております。

市場の豊洲移転で鮮魚ECサイト「いなせり」が本格稼働します。

ビジネスサポートサービスについても大きな成長を見込んでいます。その一つが、鮮魚の流通革命となるECサイトの「いなせり」です。2016年6月の設立以降、2年以上の豊洲市場への移転延期によって利益を生むことができませんでしたが、ようやく本年10月11日の豊洲移転によって本格稼働を見込んでいます。

「いなせり」は、築地市場内に店を構える数百の水産物仲卸から直接食材の仕入れができる料理人や飲食事業者専



用の電子商取引(EC)サービスです。その最大のメリットは、仲卸業者が持つ旨い魚に対する「目利き」「安全・安心」などのノウハウを商品と共に提供できる点にあります。

現状、市場への注文は対面とファックスと電話が中心ですが、豊洲は築地と比べ交通が不便なことから、移転を機にインターネットを活用した「いなせり」の利用が大きく伸びるものと確信しています。

この仲卸業者と手を組んだ鮮魚のECサイト「いなせり」は、大いなる成長が見込めるものと思っています。将来的には、飲食店など法人向けだけでなく、一般消費者向けも視野に入れ、鮮魚の流通革命を実現して行きたいと考えています。

キittingビジネスでも事業領域が拡大しています。

もう一つ今期以降の成長が期待できるのは、キittingというビジネス分野です。これは企業によるスマートフォン、タブレット導入時に、セキュリティや指定アプリ、アドレス帳など必要なカスタマイズ設定を一括で行うサービスです。効率的に自動でキittingを行うツールの開発・販売・保守を行っているプロモート社を2年前に当社グループに迎え入れましたが、最近、キittingに関連する分野での売り上げが急成長しています。



具体的には、PC 1台にスマートフォン20台をつなげて、自動で個別の設定を実施できるツールを開発し、携帯電話販売代理店にお使いいただくライセンスビジネスです。現在はツールの販売に留まらず、キitting業務やそれに伴う派生ビジネス等、サービスの幅を広げています。

従来、一般的なキittingツールはアンドロイドが主流でiOSは未対応なツールが多い中、私たちのキittingツールはiOSとアンドロイドの両方に対応できるため、その点が支持され受注の幅を広げているとともに、大手キャリアも当社のキittingツールを導入する動きになっています。

長期保有の株主に報いてまいります。

株主の皆様方には、ここ数年当社グループの業績に対して大変不甲斐なく感じておられたことと思います。当社といたしましては、保有し続けてくださっている株主様のご期待に必ず報い、「長期保有してよかった」と思っていたできるように全力を尽くしてまいります。

当社グループは、IT社会の変化に常にアジャストすることで、今日まで成長してまいりました。今後ますますIoTやAIの普及が進み、無線通信も5G(現在の通信速度の100倍)になるようとしています。当社グループのどんな変化にもアジャストできる強みを発揮し、この新しい時代に対応できる豊かなサービスを提供し、年輪のように毎年成長し続ける「年輪経営」を邁進していく所存です。引き続きご支援ご鞭撻のほど、お願い申し上げます。



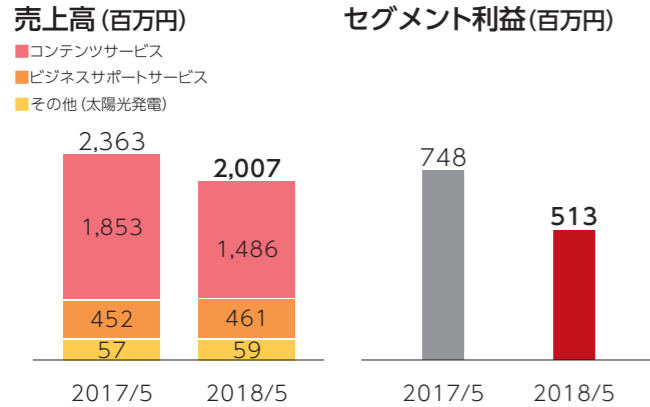
日本エンタープライズ株式会社
代表取締役社長

植田勝典

クリエイション事業



自社IPを活用したサービスの提供を通じて新しいライフスタイル、ビジネススタイルを創造



■コンテンツサービス

キャリアプラットフォーム市場の縮小の影響を受け大幅減収。

■ビジネスサポートサービス

eコマース案件等自社開発のサービスを活用した受託開発が堅調に推移。

■その他(太陽光発電)

引き続き安定的に推移。

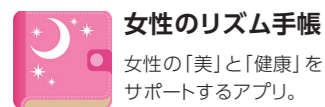
□今後の展開

他社とのアライアンスによる一般消費者向けスマートフォンアプリの利用拡大。

自社開発のサービスを活用した法人向けビジネスの拡大。

■提供サービス(コンテンツサービス)

暮らしを楽しく豊かに彩る一般消費者向けスマートフォンアプリの開発・配信サービスです。



女性のリズム手帳
女性の「美」と「健康」をサポートするアプリ。



ATIS 交通情報サービス
安全・快適な移動をサポートするドライバー向けサービス。



フリマ.jp
スマホでカンタン! 出品無料のフリマアプリ。

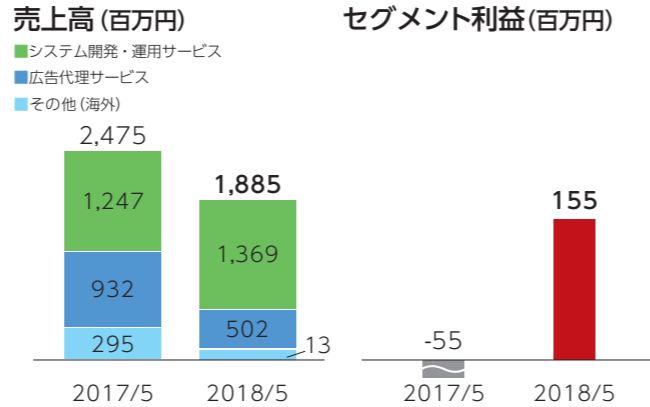


BOOKSMART
総合電子書籍サービス。読み放題、レンタルも好評。

ソリューション事業



ITソリューションの開発を通じてお客様ビジネスに新しい価値を提案



■システム開発・運用サービス

企業によるIT投資は引き続き増額基調。働き方改革、オリンピックなども背景に、AI、IoT、セキュリティ関連システムの需要が増大。

■広告代理サービス

店頭でのコンテンツ販売方針変更の影響により取扱店舗数が減少中、取扱商材の拡充と販路開拓に注力。なお、経営資源を活かした受託開発に集約するため、店頭アフィリエイトサービス事業を平成30年2月末日付で事業譲渡。

■その他(海外)

中国でのスマートフォン販売にて不採算販売を抑制。

□今後の展開

成長戦略の実現に向け、事業ポートフォリオを再構築。

■提供サービス(システム開発・運用サービス)

クリエイション事業で培ったノウハウを活かし、受託開発(スクラッチ開発)を中心としたトータルソリューションサービスです。



IT社会の変化にアジャストできる強みを発揮

グループ各社の持つ特徴を活かし、拡大する市場での成長を目指します。

これからのIT社会とは?

IoT(モノのインターネット)の発展で、家電や自動車などあらゆる物がインターネットに繋がる社会になると言われています。それにより、様々な情報収集や物同士の連携などが行われ、私達の生活がより便利に、豊かになっていく可能性があります。

例えば交通で



自動車がインターネットから走行に必要な様々なデータを取得。自動運転により事故や渋滞を軽減。

例えば日常生活で



玄関の鍵や空調設備などをスマートフォンを使って操作することができる。

例えば農業で



畑のセンサーから各種データを収集。長年の経験に頼っていた農作業をより効率良く行うことができる。

例えば医療現場で



インターネット経由で患部の画像を送信。病院に行かずに診察が受けられる。

当社グループの特徴を活用し、新たなITサービスを創出します。

グループ会社について詳しくは当社ホームページをご覧ください。
<https://www.nihon-e.co.jp/company/group.html>

株式会社フォー・クオリア

開発提案力

Webサイト/アプリを中心に企画・デザイン・開発と幅広くユーザーのニーズにお応えしています。

株式会社会津ラボ

研究開発力

会津大学発ベンチャーとして、人間の為になる高度な知識と技術を世に送り出しています。

株式会社ダイブ

営業提案力

モバイル・PC 関連サイトの「企画」「開発」「運営」「広告」をトータルソリューション提案をしています。

山口再エネ・ファクトリー株式会社

エネルギーの地産地消

自然エネルギー等による発電事業及びその管理・運営並びに電気の販売を行っています。

交通情報サービス株式会社

渋滞情報配信

主に携帯端末や、TV、サイネージを通じて、道路交通の円滑化に貢献しています。

いなせり株式会社

水産物の物流改革

水産物卸が直接食材を出品し、飲食店がネット経由で購入できるECサービスを開発・運営しています。

株式会社プロモート

キittingg支援

独自のツールで、キittinggやプログラムテストなどの工程が多い業務の効率化を支援しています。

株式会社 and One

音声ソリューション

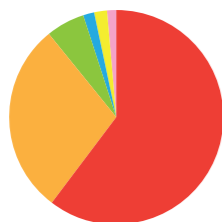
自社技術力、オープンソース技術、他社連携などありとあらゆるIT素材から最適なソリューションを提案しています。



株式の状況

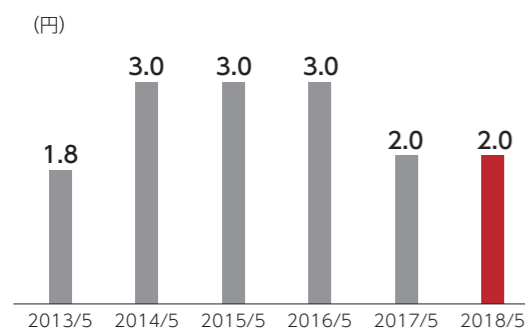
発行可能株式総数	147,800,000株
発行済株式総数	40,612,400株
株主数	8,423名

所有者別分布



●個人・その他	24,517,595株	60.37%
●その他の法人	11,737,701株	28.90%
●金融機関	2,366,900株	5.83%
●金融商品取引業者	720,804株	1.78%
●外国法人等	789,400株	1.94%
●自己名義株式	480,000株	1.18%
合計	40,612,400株	100.00%

年間配当金の推移



2013年12月1日付で、当社普通株式1株につき100株の株式分割を行ったことに伴い、遡及修正値を記載しています。

大株主

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
植田 勝典	11,104,300	27.66
プラントフィル株式会社	9,650,000	24.04
トヨタ自動車株式会社	1,600,000	3.98
日本マスタートラスト信託銀行株式会社(信託口)	688,700	1.71
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口5)	389,600	0.97
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口)	342,500	0.85
村田 健一	342,200	0.85
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口1)	319,300	0.79
多々良 師孝	315,400	0.78
日本トラスティ・サービス信託銀行株式会社(信託口2)	273,400	0.68

(注)1. 当社は自己株式を480,000株保有しておりますが、上記大株主からは除外しております。
2. 持株比率は自己株式を控除して計算しております。

株主メモ

事業年度	6月1日から翌年5月31日まで
定時株主総会	毎年8月
期末配当金 受領株主確定日	5月31日
中間配当金 受領株主確定日	11月30日
株主名簿管理人 特別口座管理機関	三菱UFJ信託銀行株式会社
同連絡先	三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部 〒183-0044 東京都府中市日鋼町1-1 東京0120-232-711 大阪0120-094-777 (通話料無料)
郵送先	〒137-8081 新東京郵便局私書箱第29号 三菱UFJ信託銀行株式会社 証券代行部
上場証券取引所	東京証券取引所 市場第一部
単元株(売買単位)	100株
公告の方法	電子公告により行います。ただし、事故その他やむを得ない事由により電子公告によることができないときは、日本経済新聞に掲載いたします。
電子公告URL	http://www.nihon-e.co.jp/

お知らせ

1. 各種お手続きについて

- 株主様の各種お手続きにつきましては、原則、口座を開設されている口座管理機関(証券会社等)で承ることとなっております。口座を開設されている証券会社等にお問い合わせください。株主名簿管理人(三菱UFJ信託銀行)ではお取り扱いできませんのでご注意ください。
- 特別口座に記録された株式に関する各種お手続きにつきましては、三菱UFJ信託銀行が口座管理機関となっておりますので、上記特別口座の口座管理機関(三菱UFJ信託銀行)にお問い合わせください。なお、三菱UFJ信託銀行全国各支店にてもお取り扱いいたします。
- 未受領の配当金につきましては、三菱UFJ信託銀行本支店でお支払いいたします。

2. 配当金計算書について

配当金の口座振込をご指定の方と同様に、「期末配当金領収証」により配当金をお受け取りになる株主様宛にも「期末配当金計算書」を同封いたしております。配当金をお受け取りになった後の配当金額のご確認や確定申告の資料としてご利用いただけます。

会社概要

商号	日本エンタープライズ株式会社
英文表記	Nihon Enterprise Co., Ltd.
本社所在地	〒150-0002 東京都渋谷区渋谷一丁目17番8号 TEL: 03-5774-5730(代表)
設立	1989年5月30日
資本金	11億円
従業員数(連結)	183名
取引銀行	三井住友銀行、みずほ銀行、 三菱UFJ銀行、りそな銀行

役員

代表取締役社長	植田 勝典
常務取締役	田中 勝
取締役	杉山 浩一
取締役*1	小栗 一朗
取締役*1	岡田 武史
常勤監査役	片貝 義人
監査役*2	吉川 信哲
監査役*2	星野 正司

*1 社外取締役 *2 社外監査役

経営理念(綱領・信条・五精神)

綱領
我々は商人たるの自分に徹しその活動を通じ社会に貢献し
文化の進展に寄与することを我々の真の目的とします

信条
我々は以下に掲げる五精神をもって
一致団結し力強く職に奉じることを誓います

日本エンタープライズ株式会社の遵奉する精神

- 一、商業報国の精神
- 一、忘私奉職の精神
- 一、収益浄財の精神
- 一、力闘挑戦の精神
- 一、感謝報恩の精神

ホームページのご案内

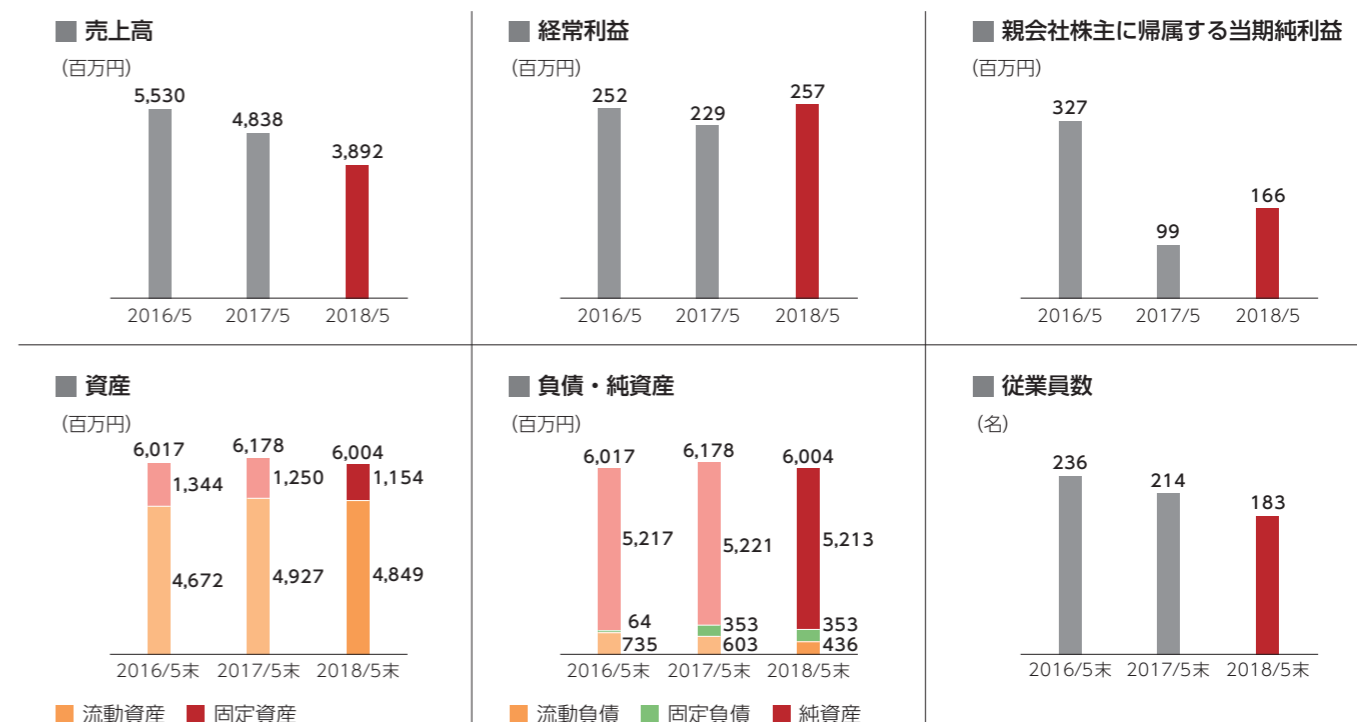
最新の決算情報やニュースリリースなど
をご案内しています。
ぜひ、ご覧ください。

日本エンタープライズ 検索

<https://www.nihon-e.co.jp/>



財務情報



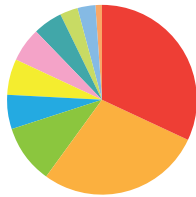
IR伝言板

第29期株主通信

株主様アンケート結果のご報告

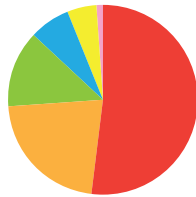
第29期株主通信に同封しましたアンケートへ、たくさんの株主様よりご回答をいただきました。誠にありがとうございました。株主様からの貴重なご意見・ご要望を今後の経営やIR活動の参考にさせていただきます。

■ 株式購入理由 (複数回答)



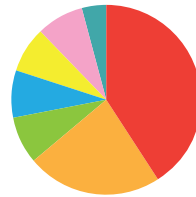
成長性	32%
将来性	28%
事業内容	10%
安定性	6%
その他	6%
配当利回り	6%
証券会社の勧め	5%
財務内容・業績	3%
経営者の考え方	3%
無回答	1%

■ 株式保有方針 (複数回答)



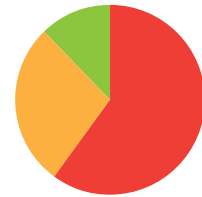
長期	52%
中期	22%
未定	13%
買増予定	7%
売却予定	5%
短期	1%

■ IR活動へ期待する点 (複数回答)



株主通信	41%
WEB	23%
メール	8%
会社説明会	8%
株主総会	8%
無回答	8%
その他	4%

■ 株主通信への感想



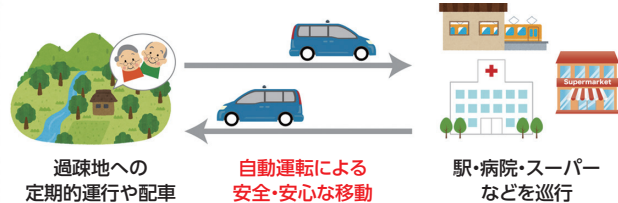
だいたいわかる	60%
よくわかる	28%
わかりにくい	12%

株主様からのご質問にお答えします

グループ会社で 新しい動きはありますか？

株式会社津ラボでは、福島県浪江町における自動運転の実用化に向けた実証実験(第二期)の採択を受けました。具体的には、浪江町駅周辺において、自動運転による巡回交通サービスを実現し、当該自動運転車両で利用される各種センサ類のデータや3次元マップ等を地域情報基盤として共通利用できるシステム開発を実施します。第二期の平成30年度においては、開発したプラットフォームによる運用を開始すべく、福島トヨペット株式会社と協業し、実際に公道にて、実走段階であるレベル3(緊急時にドライバーが介入できる状態での自動運転)の検証を行ってまいります。

ドライバーのいない公共交通機関



スタッフの働き方について 取り組まれている事はありますか？

社員ひとり一人が最高のパフォーマンスを発揮できるように、働きやすい環境整備に努めています。最近では、出産を機に一時会社を離れていた社員も、再度職場に復帰し活躍する事例も増えてきています。今後もより良い職場環境の整備を進めていきます。

社員の声

出産を機に職場を離れていました。子育てと仕事の両立は難しいと思っていましたが、時短勤務の中でも力を発揮できるポジションに復帰できました。社内のスタッフも理解をしてくれて、チーム全体でサポートしてくれます。おかげさまで、公私共にバランスよく、楽しんで仕事ができています。



本社営業部 H.Kさん

本冊子に記載されている会社名及び商品名/サービス名は、各社の商標または登録商標です。