

Watts

第30期 株主通信

ワッツレポート

2023年9月1日 ▶ 2024年8月31日

決算ハイライト(連結)

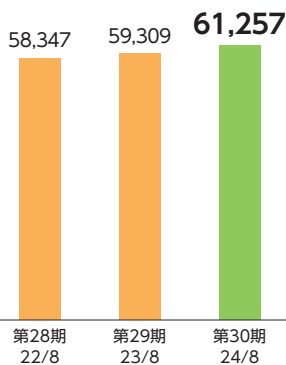
売上高

61,257 百万円

前期比

3.3%増 ↗

(百万円)



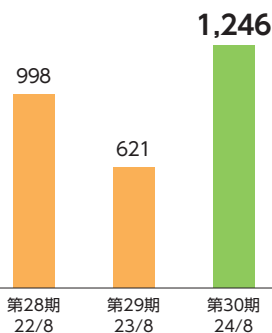
営業利益

1,246 百万円

前期比

100.5%増 ↗

(百万円)



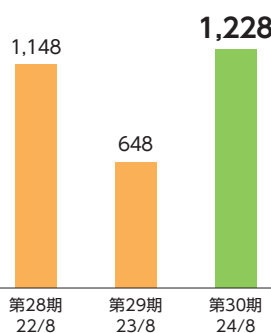
経常利益

1,228 百万円

前期比

89.4%増 ↗

(百万円)



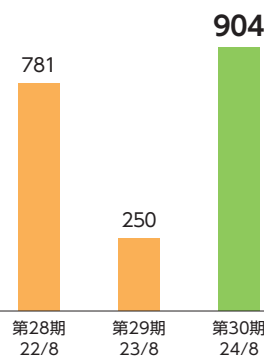
親会社株主に帰属する 当期純利益

904 百万円

前期比

260.8%増 ↗

(百万円)



● 決算のポイント

売上高は、主に100円ショップ事業が堅調に推移し、前期比3.3%増となりました。

雑貨売上高構成比率や100円以外の商品の売上高比率上昇による原価率低減効果により売上総利益率が改善、不採算店舗の閉鎖によるコストダウン等も加わり、営業利益は同100.5%増、経常利益は同89.4%増となりました。

親会社株主に帰属する当期純利益は、店舗損益良好により減損損失計上額が減少したこと、また、前期に大型不採算店舗の閉鎖コストを計上していたことから、同260.8%増となりました。



さらに詳しい財務情報は
当社IRサイトでご覧いただけます。

ワッツ IR



検索



Top Interview

株主の皆様へ

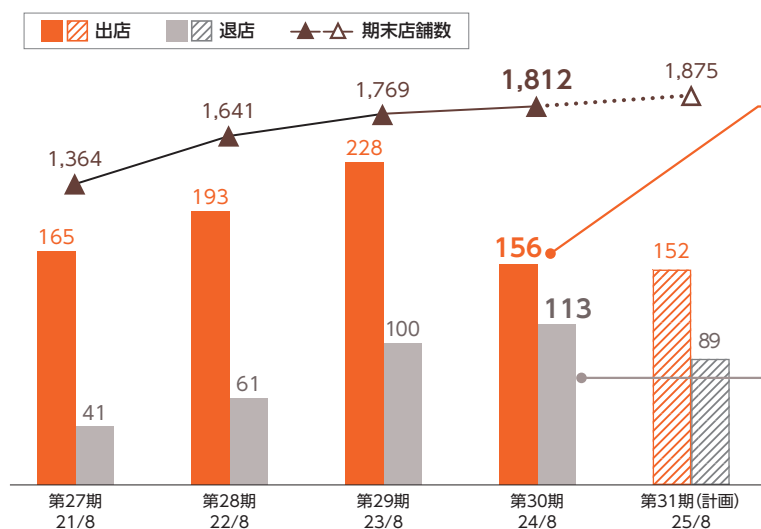
平素より格別のご支援と賜り厚く御礼と申し上げます。当社の第30期は、第29期の大量の商品改廃・仕入れ価格値上がりから回復し、自動発注システムとフルセルフレジ導入によるオペレーション改善や低価格維持がお客様のご支持を得ることが出来たことゆえ、好調に推移し、業績回復とともに特別配当も実現することが出来ました。これからワッツへのご支援をよろしくお願い申し上げます。

株式会社ワッツ
代表取締役社長執行役員

平岡史也



● 100円ショップ事業の状況 ～出退店計画と実績～



第30期
(24/8)
出店計画
160店

156店
出店
計画比 97.5%

第30期
(24/8)
退店計画
120店

113店
退店
計画比 94.2%

1 第30期の事業の概要についてお聞かせください。

第29期は急激かつ大幅な円安の進行によって商品の大量廃盤と共に仕入れ価格の上昇という非常に厳しい状況がありました。第30期はそこから回復し、仕入れ価格をしっかりとコントロールするとともに、廃番も通常のレベルにまで抑えることが出来ました。また、日本経済がインフレ傾向の中で、多くの商品が値上がりしていますが、100円ショップでは基準価格100円を維持していることから来店客数が増えています。また、第29期より進めていました自動発注システムとフルセルフレジの導入が効果を発揮し始めており、売れ行きが好調な中で、店舗オペレーションが改善されているということは大きな成果であったと思います。そして新規出店につきましても、第29期は大量出店が商品の欠品の時期と重なり、良くない方向に作用してしまいましたが、第30期は適正な規模の出店が出来たと思っています。

2 オンラインショップ拡大について成果はいかがでしょう。

オンラインショップは順調に拡大をしています。特に全国のテナント型店舗での受取サービスが開始され、運賃無料

の最低購入金額が7,700円(税込み)から990円(税込み)へと大幅に安くなったことによって、売上・購入者数を増加させることが出来ました。また、「まとめ買い・大量購入専用」のページを作ったことはユーザーの利便性向上を実現し、まとめ買いの増加にもつながっています。タレントの藤本美貴さんとのコラボレーション商品は第4弾まで発売されており、オリジナルコスメの「fasmy」シリーズや「ちいかわ」などのキャラクターグッズとともに、オンラインショップの売上拡大に貢献をしています。SNSでの露出拡大・店舗でのデジタルサインージ活用などを通してオンラインショップと実店舗とのシナジーを拡大させ、オンラインショップ事業のさらなる成長を実現していきたいですね。

3 100円以外の価格帯商品の導入状況についてお聞かせください。

お客様に100円ショップの安さを実感していただくためには基準価格の『100円』を守るということは大切なことではありますが、やはり必要な商品の取扱いを維持し、お客様の利便性を確保していくためには100円を超える商品が必要であると思いますし、昨今の経済状況ではその取扱い量が増えていくことになると思います。第29期末における100円を超える価格の商品の販売構成比は12.0%でした

が、第30期末には19.8%になっています。第31期においては、累計でも20%を超え、期末には25%近くにまでなっているのではないかと考えています。

4 株主の皆様への還元についてお聞かせください。

当社はこれまでも株主の皆様への長期的かつ継続的な利益の拡大を重要な経営課題と認識し、安定した配当を継続実施していくことを基本方針とし、実践をして参りました。この度、株主還元方針及び配当方針の変更を行い、中間配当を実施するとともに減配せず持続的かつ安定した配当を実施していくことをお知らせさせていただいております。第30期におきましては業績の回復に合わせて、5円の特別配当を実施し、配当金額を20円とさせていただきます。これからも株主の皆様への長期的かつ継続的な利益の拡大を実現できますよう努めて参ります。

5 第31期の見通しと今後の目標についてお聞かせください。

為替レートや原油価格の推移につきましては、アメリカ経済・金融政策の動向や中東・ウクライナなどの戦争によ

る影響が大きく、想定をすることは難しいことではあります。その変動が急激なものであれば、当社の仕入れに与える影響は限定的なものであると考えております。また、日本経済のインフレ傾向は継続すると思われるので、100円ショップの低価格商品へのお客様からの支持は続くことと思います。第31期につきましては、コストの継続的な上昇は避けられないものの、第30期に続き増収・増益を見込んでおります。インフレ傾向が続く中で、売上高を伸ばすための取り組み、店舗オペレーションの効率化を進める取り組みを継続し、生産性の向上・利益の拡大を目指して参ります。



株主還元方針及び配当方針の変更のお知らせ

利益還元の機会の一層の充実を図るため、中間配当の実施を決議いたしました。

当社グループは「おかげさまの心」を社是とし、株主の皆様へ安定的な利益還元を目指しております。今後さらなる成長を目指す中、株主の皆様から出資を受けた資本を効率よく経営に活かし、持続的かつ安定的に還元する方針であることを明確にするため、株主還元方針及び配当方針を変更することといたしました。

(変更後)

当社は、株主の長期的かつ継続的な利益の拡大を重要な経営課題と認識し、将来の事業展開と財務体質の強化等のために必要な内部留保の確保を考慮しながら、業績等を勘案し特別配当を実施することを視野に入れ、減配せず持続的かつ安定した配当を実施していくことを基本方針としております。

また、2024年8月期までは年1回の期末配当のみ実施する予定ですが、株主の皆様へ利益還元の機会の一層の充実を図るため、2025年8月期より新たに中間配当を実施いたします。

●変更時期 / 2025年8月期より適用

ワッツオリジナルブランド「Tokino:ne」Webサイトがオープンしました。

店舗受け取りもOK!

「Tokino:ne」では『朝起きて身支度し、仕事やショッピングに出かけ、帰宅。夕食を済ませて、お風呂に入り、就寝するまで』の1日を自分自身が楽しめるように演出するための商品を提案しております。専用Webサイトでは「Toki」と共に楽しむアイテムを紹介しており、気になった商品はオンラインショップで購入できます。

<https://tokinone-lifestyle.com/>



TOPIC
1

タレント・藤本美貴さんとの コラボアイテム第3弾に続いて、 第4弾もリリース!

詳しくはこちら



タレントとして活躍する藤本美貴さんとコラボしたオリジナルアイテムを発売しています。第3弾は「親子で楽しむおそろコーデ!」。シンプルな色展開でコーディネートしやすくなっています。第4弾は「キッチン収納も楽しく!素敵な空間に!」。整理整頓好きな藤本さんと考えた収納に便利なアイテムが揃っています。

コラボ第3弾



Watts + FUJIMOTO MIKI



キッチン収納も楽しく!素敵な空間に!
整理整頓好きな藤本さんと考えた収納に便利なアイテム。
目印はこのマーク!



コラボ第4弾

TOPIC
2

私だけの、ファストコスメ「fasmy」から カスタマイズパレットが登場。

オリジナルコスメブランド「fasmy」第2弾が発売中です。「fasmy」のコンセプトは「気楽に選べる、自分だけのコスメ」。第2弾は、自分好みにカスタムできるコスメアイテムです。アイシャドウ、チーク、ハイライトなど、いろんなアイテムを一つのパレットにまとめられるので、自分だけのメイクアップパレットを作ることができます。店舗、ワッツオンラインでお買い求めいただけます。



詳しくはこちら

時短メイク
シリーズ



● 会社の概況 (2024年8月31日現在)

商号：株式会社ワッツ
設立日：1995年2月22日
上場日：2002年5月24日
資本金：4億4,029万円
グループ従業員数：3,339名
(パート・アルバイト(8時間換算人数)を含む)
本社：大阪市中央区城見一丁目4番70号
住友生命OBPプラザビル5F
問い合わせ先：06(4792)3280(代表)
グループ会社：株式会社ワッツ東日本販売(東京都北区)
株式会社ワッツ西日本販売(大阪市中央区)
株式会社ニッパン(千葉県船橋市)
有限会社リアル(大阪府大東市)
株式会社バリュー100(岡山県倉敷市)
Watts Peru S.A.C.(ペルー リマ)
Thai Watts Co., Ltd.(タイ バンコク)

● 役員 (2024年11月27日現在)

代表取締役社長執行役員 平岡 史生
取締役常務執行役員 森 秀人
取締役執行役員 山野 博幸
取締役執行役員 平田 正浩
取締役執行役員 角本 昌也
取締役(常勤監査等委員) 西岡 亨
取締役(監査等委員) 酒谷 佳弘
取締役(監査等委員) 林堂 佳子

(注) 取締役 西岡亨氏、酒谷佳弘氏、林堂佳子氏は社外取締役であります。

● 株式の状況 (2024年8月31日現在)

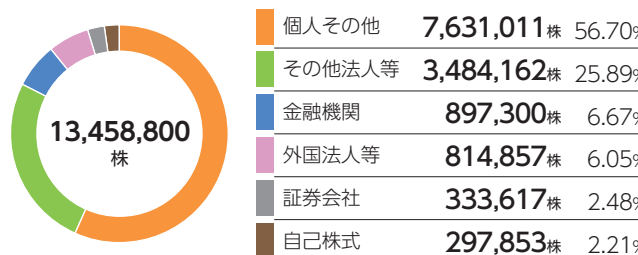
発行可能株式総数 36,000,000株
発行済株式の総数 13,458,800株
株主数 13,916名

大株主(上位10名) (2024年8月31日現在)

株主名	持株数(株)	持株比率(%)
株式会社カシオペア	2,029,200	15.42
大阪中小企業投資育成株式会社	648,000	4.92
平岡満子	602,650	4.58
有限会社アカリ	562,000	4.27
平岡史生	465,071	3.53
衣笠敦夫	371,769	2.82
平岡紀子	367,850	2.80
株式会社三井住友銀行	320,000	2.43
福光宏	295,631	2.25
中村史子	271,700	2.06

(注) 持株比率は自己株式297,853株を控除して計算しております。

● 株式分布状況(所有者別) (2024年8月31日現在)



● 株主メモ

事業年度 毎年9月1日から翌年8月31日まで
定時株主総会 毎年11月
基準日 定時株主総会・期末配当:毎年8月31日
中間配当:毎年2月末日

【株式に関する住所変更等のお届出及びご照会について】

証券会社に口座を開設されている株主様は、住所変更等のお届出及びご照会は、口座のある証券会社宛にお願いいたします。証券会社に口座を開設されていない株主様は、下記の電話照会先にご連絡ください。

株主名簿管理人及び特別口座の口座管理機関 三井住友信託銀行株式会社
株主名簿管理人 大阪市中央区北浜四丁目5番33号
事務取扱場所 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(郵便物送付先) 〒168-0063
東京都杉並区和泉二丁目8番4号
三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
(電話照会先) ☎ 0120-782-031
受付時間 9:00~17:00(土日休日を除く)

ホームページ
<https://www.smtb.jp/personal/procedure/agency/>
よくあるご質問(FAQ)
https://faq-agency.smtb.jp/?site_domain=personal

公告の方法 電子公告
(電子公告掲載URL)
<https://www.watts-jp.com/>
但し、電子公告を行うことができない事故その他のやむを得ない事由が生じたときは、日本経済新聞に掲載して公告する。

【特別口座について】

株券電子化前に「ほふり」(株式会社証券保管振替機構)を利用されていなかった株主様には、株主名簿管理人である左記の三井住友信託銀行株式会社に口座(特別口座といいます。)を開設いたしております。特別口座についてのご照会及び住所変更等のお届出は、左記の電話照会先をお願いいたします。



株式会社ワッツ

大阪市中央区城見一丁目4番70号 住友生命OBPプラザビル5F